

## Sales Manager (h/f)

AdNatus est jeune agence spécialisée dans la communication digitale à l'échelle locale & (inter) national, créée en 2019, dont son siège opérationnel est basé à Genève.

Notre AdN : une équipe dynamique mettant à profit, auprès d'annonceurs de toute taille, plus de 15 ans d'expériences dans le marketing digital.

Tu accompagneras des annonceurs de tout type sur des enjeux diverses comme le Drive to Store, l'augmentation de leur chiffre d'affaires, l'acquisition de prospects, etc. Sous  
la responsabilité directe du Head of Sales, tu interviendras auprès des entreprises de Suisse Romande et France voisine afin de leur proposer et livrer les meilleurs résultats possibles.

**Lieu du poste** : Genève

**Date de démarrage** : 1<sup>er</sup> semestre 2020

### Ta mission

- Responsable tant de manière quantitative que qualitative des objectifs de vente fixés.
- Assure la prospection clients depuis la qualification jusqu'à la conclusion des ventes.
- Découvre les besoins des annonceurs, comprend leurs enjeux, positionne notre savoir-faire/solutions afin de répondre à leurs besoins.
- Développe de façon constante et sur le long terme ton portefeuille client.
- Entretien la satisfaction de tes clients et renforce les relations avec des tactiques efficaces.
- Prodiges un conseil opérationnel actif à tes clients sur toutes les questions liées aux plans de communication digitale.
- Élabore des dispositifs digitaux sur mesure en étroite collaboration avec ton Head of Sales et l'équipe acquisition / Media Buying.
- Développe le/les lien(s) avec les autres équipes dans le but d'élaborer les meilleures offres.
- Atteins l'objectif MB/mois.

### Ton profil

- Tu as une formation supérieure en vente et/ou marketing (Brevet/Master).
- Tu maîtrises tous les leviers digitaux indispensables.
- Tu as 4 à 5 ans d'expériences commerciales dans la publicité BtoB avec un réseau de clients annonceurs (CH+FR).
- Tu as un tempérament de chasseur(se), ambitieux(se) sachant faire preuve d'initiative et atteindre des objectifs ambitieux ; et avec une réelle volonté d'entreprendre.
- Tu possèdes une excellente capacité de communication orale/écrite.
- On dit de toi que tu es autonome et consciencieux(se).
- Tu parles couramment anglais et idéalement allemand.
- Tu possèdes le permis de conduire et disposes d'une voiture.
- Tu as un historique d'atteinte de tes objectifs chiffrés.

### Nous t'offrons

Une intégration au sein d'une entreprise à taille humaine, jeune, soudée et expérimentée.

Un salaire fixe avec parts variables - à définir selon l'expérience et la séniorité.

De multiples défis pour une personnalité performante et entrepreneuse, Tu auras l'occasion d'exercer ta mission dans un environnement novateur et dynamique de la branche du Digital Marketing.

N'attends plus pour postuler ! Viens enrichir AdNatus avec tes compétences et expériences.

Remarque pour les agences de placement : nous n'acceptons que les postulations directes, merci.